

電子報告三 會計四甲 呂翊甫

我修的課不多，只有三門課，而且都排在星期一跟星期二，所以有不少時間可以安排出遊或是其他的事情。我也在十月的時候找到了一個實習，但也是因為這樣我出去玩的時間會減少，不過我選的課程都是 12 週的，所以大概再 12 月初的時候就都沒有課了，之後的時間就會比較自由。

光華的資源不少，常常會有很多的企業宣講會(招聘會)，我自己就參加了幾個，其中印象比較深刻的是高盛的招聘會，參與的校友很多，可以看出光華學院對這些國際投行的重要性，另外像是中國的各大國企，或是一些其他的科技業等等都會以光華做為他們地重點學校，可以看出其影響力不容小覷。在這裡認識了不少台灣地學長姊，有些已經在工作了，也參與的一次政大在北京的校友聚會，根據他們的說法，近年來前往北京工作地人數增多，所以他們還會出來創辦校友會，以往大多數台灣人都會集中在南方如深圳、上海之類的地方。

與中國的學生一起上課之後會發現，其實這裡的學生也並沒有向台灣媒體說的那樣上課搶著發言、搶著表現，常常在老師問完問題之後，都是一些留學生交換生先回答。不過，中國的學生確實對於未來的生涯規畫是更有野心的，除了出國留學的比例很高之外，教授也會在課堂中不斷得鼓勵學生把握年輕的去闖，加上緊鄰中關村，也有很多的學生會有創業的想法，甚至有滿多大型企業會有實質的資金上的幫助等，我認為在這一部份，台灣的氛圍明顯不是如此，對於青年創業的鼓勵程度或是頂尖職位的機會遠遠低於中國。或許是因為中國的人口真的太多，雖然更加競爭，但是在面對職場的時候反而更容易顯現出比較大的格局，甚至表現得更有勇氣面對一切未知的因素。

另外一個很特別的是中國的網路經濟。在中國，網路之發達讓人無法忽視，而且其實大部分得事情都是在手機上完成的，網拍、外賣、團購券、訂車票等等，全部都可以在網路上完成，甚至很多事情只能在網路上完成，例如團購券。團購券市一個在中國旅遊不可以缺少的東西，基本上只要是稍微有點名氣的餐廳都一定會有團購券可以買，可以讓餐點變的很便宜。可是這些團購券試沒有實體券可以買的，一切只能在手機上完成，而且只接受支付寶一種交易途徑，也就是說，如果沒有支付寶就買不到。而支付寶是只有中國籍才可以申辦，當然港澳台算是特例，需要提交滿多身份資料才可以拿到，而且可能會因為各種奇怪的理由失敗，我就是申請支付寶失敗的例子，後來因為覺得太麻煩了就沒有在繼續申請，所以我買不到團購券，也無法用手机改車票，變成需要靠朋友幫忙才能完成這些事情。

可是網路經濟對於中國人來說，就真的很方便，只要有手機就可以完成所有日常生活會遇到的事情，也是因為這樣，目前很多的創業活動都是從網路行銷開始，這讓一切商業行為得進入門檻大大的降低，因為不用實體店的關係，

即使是賣吃的東西，也只需要一個廚房跟一隻手機，跟幾個值得合作的送貨員，更不用說其他像是程式設計、網路創業等等的模式。也因為市場大、創業門檻低的關係，很多初創企業形成，進而帶來蓬勃的商業生機。

中國還有太多值得我們觀察、借鏡、警惕、或是學習得地方。