

課程介紹

Vienna University of Economics and Business

課程名稱			
1	Data Management and Analysis in IB		這堂課在短短一週就結束了，每天上午 2 小時、下午 3-4 小時的時間，半個月後考試和繳交團體報告。課程內容主要分為兩部分，基礎統計概念和練習用 Excel 分析案例。統計概念都是最基本的，經常接觸的人可能會覺得比較無聊，如果只是想學 Excel 的用法可以 google。
3/5	Katarina Nossakova	6 ECTS	
2	International Energy Strategies		教授是奧地利能源公司 OMV 的高階主管，非常熟悉能源產業的報表分析，上課內容與團體作業也都是建築在自己的經驗上。五週的上課時間會介紹能源產業知識、多個 KPI 的計算、解讀、和 Excel 操作。第一項團體作業是能源開發計畫評估，另一項則是期末課堂上的買賣方辯論。考試是採團體口說，內容都是課堂上的所有內容。教授人很好，課程互動多，非常推！
5/5	Martin Schwarzbichler	6 ECTS	
3	International Entrepreneurial Strategy		教授為新創 Trality 的共同創辦人，在做加密貨幣交易機器人開發。為期六週的課程只有第一堂和最後一堂是實體授課，期間都是線上的 coaching session，第一週實體上課分組後會有一項個
3/5	Moritz Putzhammer	6 ECTS	

			<p>人 pitch，期末則是團體給一個 pitch 和產業分析。學期間每兩週更新團體報告進度，並給予方向。三顆星是因為我們都覺得很像這間新創的實習生，純粹在做市場分析和法規調查，但如果對這個產業有興趣的或想練習 pitch 應該會蠻喜歡的！</p>
4	<p>Negotiation Strategies and Techniques. A Case Study Approach Based on the Harvard Program on Negotiation</p>		<p>教授是前紅牛 CCO，除了在 WU 教學生這堂課也會到企業教課，因此可以感覺到課程非常井然有序，穿插個人經驗都非常流暢。四天各 6 小時左右的課程都會有哈佛個案練習雙邊談判，結束後教授會透過大家的成果分享個案中的思考邏輯、談判技巧。最後一堂課是這堂課的 highlight。全班分成 6 個不同的 party，各自都有不同的利益，要在近兩小時的時間進行多邊的談判，場面非常熱絡，最後也能學到很多其中的協商藝術。這堂課是出了名的搶，因此選課時一定要第一個輸入他的代碼！</p>
5/5	Manfred Hückel	4 ECTS	