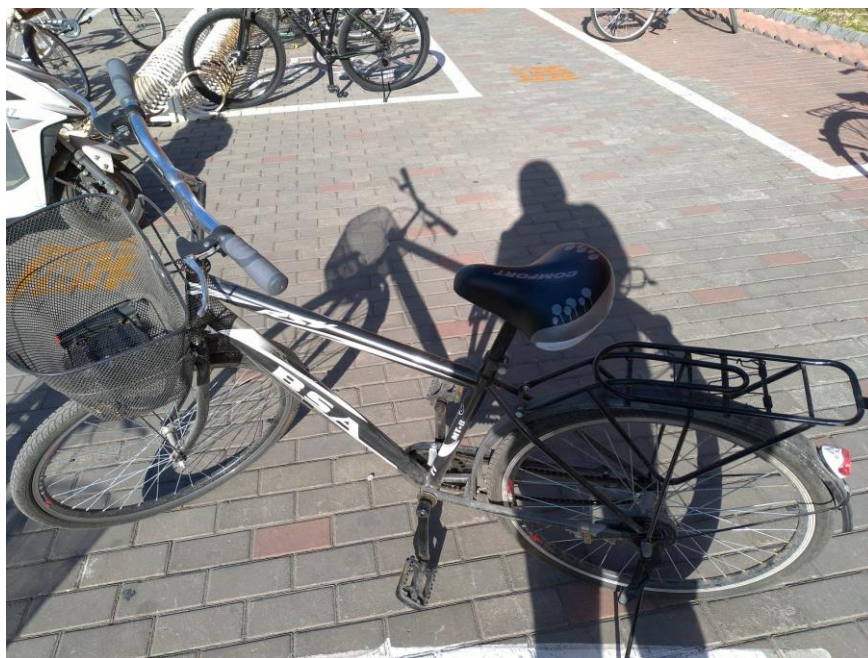


## 懂得殺價

很多旅遊景點常常會有小攤販或店家，可能是賣水果、紀念品、零食、小吃等等。其實這些地方大多都能殺價，可以嘗試著跟店員議價。最經典的套路就是站在一樣商品前面很久，然後東看西看，一副猶豫不決的樣子。這個時候店員就會主動湊過來，甚至主動提出降價。我印象最深刻一次是在北京的王府井，我的一家玩具店稍微看了一下無人機，結果那個店員就不斷向我降價促銷，從原本的標價，一路降到了半價。而這種情況真的很常見，尤其是在旅遊淡季出去玩的時候，由於旅客在淡季本身就少，店家更容易主動提出降價促銷。除此之外，很多交換生剛到清華時都會考慮購買腳踏車，然而清華校內販售的自行車，其價格與品質真的不能相匹配，一台折合台幣將近 2000 元的自行車，品質可能十分糟糕，而這很明顯就是賣高了。這個時候也能嘗試議價，通常能多少殺一點價。如果真的還是太貴，那可以考慮直接購買共享單車的包月服務，不要買腳踏車。



我買貴了的自行車，花了人民幣 400 多... ☹